

FACTSHEET · DIENSTLEISTUNG

Implementierungsprojekte

Microsoft Business Applications produktiv einführen — von Discovery bis Go-Live, mit Sprint-Festpreis und nahtlosem Übergang in Application Care.

FORMAT

Factsheet · 2 Seiten

STAND

Mai 2026

SPRACHE

Deutsch

VERSION

v1.0

WAS SIE BEKOMMEN

Microsoft Business Applications produktiv einführen.

Vollständiges Implementation-Mandat für Microsoft Dynamics 365, Microsoft Power Platform und Microsoft 365 — Discovery, Anforderungsanalyse, Architektur, Konfiguration, Customization, Datenmigration, Schulung, Go-Live und Hyper Care. CMMI-Methodik, ALM-konform, mit nahtlosem Übergang in Application Care.

Leistungsumfang

- ✓ **Drei Projekt-Größen.** Quick-Win (2–3 Monate), Standard (4–9 Monate), Enterprise (12+ Monate) — die Größe wird im Discovery festgelegt, nicht versprochen.
- ✓ **Sprint-Festpreis.** Jeder Sprint hat Lieferversprechen, Akzeptanzkriterium und Festpreis. Nach jedem Sprint kündbar, keine bösen Quartals-Überraschungen.
- ✓ **ALM von Tag eins.** Getrennte Umgebungen Dev/Test/UAT/Prod, Solutions als Deployment-Einheit, Azure-DevOps-Pipeline mit Solution-Checker als Quality-Gate.
- ✓ **Schulung inklusive.** Power User, Key User, Endanwender — mit echten Daten und Prozessen, nicht mit Microsoft-Demo-Daten. Kein Add-on, fester Projekt-Bestandteil.
- ✓ **Übergang in Care.** Nach Hyper Care wandert die Anwendung in die Application-Care-Flatrate — kein Schnitt, keine Stundenabrechnung nach Go-Live.

3**PROJEKT-GRÖSSEN**

Quick-Win, Standard, Enterprise — abgestuft nach Modulen, Usern und Integrations-Tiefe.

20+**JAHRE PRAXIS**

Microsoft-Implementierungen seit 2007, CMMI-Methodik mit Geschäftsführer als Consultant und Internal Appraiser.

8**DISZIPLINEN**

Anforderung, Architektur, Konfiguration, Customization, Migration, Schulung, Go-Live, Hyper Care — in jedem Projekt.

Implementierungsprojekte · drei Größen, Sprint-Festpreis

Preise auf Anfrage

Welche Größe passt, klären wir im Discovery — nicht im Erstgespräch. Quick-Win typisch mit Festpreis-Korridor, Standard hybrid mit T&M- Korridor, Enterprise mit Phasen-Plan und Meilenstein-Abrechnung. Sprint-Festpreis ab Sprint eins.

SO ARBEITEN WIR

Ihr Weg zur Lösung

1 Discovery

Workshops, Prozess-Mapping, Use-Case-Katalog, Backlog-Aufbau. Erst verstehen, dann konfigurieren. Discovery-Spike auch als Festpreis-Erstauftrag möglich.

2 Sprint-Implementation

Zweiwöchige Sprints mit Demos, Sprint-Festpreis, Akzeptanzkriterien je Sprint. Quick-Win agil, Standard hybrid, Enterprise phasenbasiert.

3 Go-Live

Cut-over-Wochenende, Floor-Walking, tägliche Stand-ups, definierte Eskalations-Wege. Vorher: Datenmigration als eigene Phase mit Sandbox-Testläufen.

4 Hyper Care & Übergang

4–8 Wochen erhöhte Reaktionsbereitschaft, danach stufenloser Übergang in Application Care — keine Tages-satz-Diskussion nach Go-Live.

„Wir hatten vorher zwei Implementierungs-Versuche mit anderen Partnern, die im Stunden-Korridor versandet sind. Mit arades hatten wir nach acht Wochen das erste Modul produktiv — und seit Go-Live keinen Notfall mehr.“

— Geschäftsführer, Mittelständisches Industrieunternehmen

Bereit für den nächsten Schritt?

Vereinbaren Sie ein unverbindliches Erstgespräch. 30 Minuten genügen, um Ihre Situation zu verstehen und einen konkreten Vorschlag zu machen.

kontakt@arades.de

arades.de/kontakt

Microsoft Cloud Solution Partner · Frankfurt am Main · Deutschland
Eingetragen im Handelsregister · Geschäftsführer: Arash Baniahmad
Web: arades.de · E-Mail: kontakt@arades.de